

2018년 IGM 공개교육 일정

구분	과정명	과정소개	연간회수	교육시간	교육비	1월	2월	3월	4월	5월	6월	7월	8월	9월	10월	11월	12월	
직급별 프로그램	신임임원	8NEEDs 신임임원용 8년차 역량으로 끌어올리는 핵심역량 강화과정. 8NEEDs (대상 : 1년 이내 승진한 임원 및 보직변경임원, 임원승진예정자)	10회 (1,2,3,4,5,6, 7,9,10,11월)	4주 4회 (08:30~17:30 총 32시간)	280만원	88기 1/5(금) ~1/26(금)	89기 2/6(화) ~2/27(화)	90기 3/9(금) ~3/30(금)	91기 4/13(금),14(토), 4/20(금),21(토)	92기 5/2(수) ~5/23(목)	93기 6/7(목) ~6/28(목)	94기 7/4(수) ~7/25(수)	95기 9/6(목) ~9/27(목)	96기 10/19(금),20(토) 10/26(금),27(토)	97기 11/7(수) ~11/28(수)			
	차.부장	베테랑 차-부장 조직의 중간관리로서 '임시'를 끝내고 '상과'를 올리는 과정 (대상 : 차장,부장, 중간관리자)	4회 (2,4,6,8월)	2일 (09:00~18:00 총 16시간)	100만원		18기 2/6(화) ~2/7(수)		19기 4/26(목) ~4/27(금)		20기 6/28(목) ~6/29(금)		21기 8/28(일(화)) ~8/29(일(수))					
	신임팀장	FAST 단기간에 조직을 장악하고 성과를 창출하기 위한 신임팀장 핵심 역량교육 (대상 : 신임 팀장 및 보직변경 팀장)	13회 (1,2,3,4,5,6, 7,8,9,10,11,12월)	2일 (08:30~17:30 총 16시간)	100만원	75기 1/16(화) ~1/17(수)	76기 2/22(목) ~2/23(금)	77기 3/13(화)~3/14(수) 78기 3/20(화)~3/21(수)	79기 4/17(화)~4/18(수)	80기 5/15(화) ~5/16(수)	81기 6/19(화) ~6/20(수)	82기 7/17(화) ~7/18(수)	83기 8/21(화) ~8/22(수)	84기 9/11(화) ~9/12(수)	85기 10/17(수) ~10/17(수)	86기 11/13(화) ~11/14(수)	87기 12/11(화) ~12/12(수)	
	과장	하이퍼포머 김과장 조직의 두뇌 '핵심인재' 조직에서 생겨야 할 행동 노동력 배우는 인재양성 프로그램 (대상 : 과장, 핵심인재)	4회 (3,6,9,11월)	2일 (08:30~17:30 총 16시간)	99만원		8기 3/15(목) ~3/16(금)				9기 6/14(목) ~6/15(금)			10기 9/6(목) ~9/7(금)			11기 11/20(화) ~11/21(수)	
	주니어 (사원~대리)	슈퍼주니어 양성 과정 주도적으로 행동하고, 올바르게 소통하며, 창조적으로 일하게 만드는 이시금 핵심인재 만들기 (대상 : 신입사원부터 대리)	3회 (2,6,11월)	2일 (09:00~18:00 총 16시간)	80만원 (3인 210만원)		20기 2/8(목) ~2/9(금)				21기 6/19(화) ~6/20(수)						22기 11/6(화) ~11/7(수)	
	핵심인재	9-Week MBA 경쟁력을 창출하지 않은 경영자와 핵심인재를 위한 속성 MBA,명일반, 주말반 (대상 : 경영학을 전공하지 않은 CEO 및 기업 핵심인재)	2회 (4,10월)	9주 18회 (월.수) (18:00~21:00 총 54시간)	380만원		30기 4/16(월)~6/25(월)									32기 10/15(월)~12/12(수)		
	9-Week MBA 경영학을 전공하지 않은 CEO 및 기업 핵심인재	2회 (4,10월)	9주 9회(토) (10:00~17:00 총 54시간)	380만원		31기 4/21(토)~6/23(토)									33기 10/20(토)~12/15(토)			
주제별 프로그램	리더십	진정성 리더십 "리더가 행복해야 구성원도 행복합니다" 행복한 일터를 만드는 진정성 리더십 (대상 : CEO 및 임원, 리더십으로 고민하는 모든 관리자)	2회 (5,10월)	1박2일 / 잠속 (09:00~18:00 총 18시간)	180만원					2기 5/25(금)~ 5/26(토)						3기 하반기 미정		
	전략 / 재무	재무관리 7Points 회계를 전공하지 않은 경영자가 반드시 알아야 할 재무관리 7가지 포인트 (대상 : CEO 및 임원)	2회 (3,10월)	3주 3회 (13:00~19:00 총 18시간)	210만원				11기 3/7(수) ~3/21(수)							12기 10/11(목) ~10/25(목)		
		전략 마스터 플랜 경쟁에서 이기는 우리 기업의 전략 및 핵심플랜을 세우는 과정 (대상 : 전략, 핵심담당자)	2회 (6,11월)	2일 (09:00~18:00 총 16시간)	120만원 (3인 340만원)							9기 6/26(화) ~6/27(수)					10기 11/22(목) ~11/23(금)	
		비즈니스 모델의 재발견 우리회사의 먹거리를 찾기 위한 '신성장 동력' 아이디어 발굴 과정 (대상 : 신규사업 추진 담당자, 기획부서 담당자)	2회 (3,9월)	1일 (09:00~18:00 총 8시간)	60만원 (3인 150만원)				6기 3/21(수)							7기 9/18(화)		
		Redesign; Customer-Centric (고객중심 일터만들기) 구성원을 고객 중심으로 일하게 만드는 리더의 Toolkit (대상 : CEO, 임원, 팀장 등 조직의 리더)	1회 (4월)	1일 (09:00~17:00 총 24시간)	180만원					1기 4/17(화)~5/1(화)								
HR	성과코칭 클리닉 매년 성과를 높일 수 있는 코칭 기술을 습득하는 2일 속성과정 (대상 : CEO 및 임원, 팀장)	2회 (5,10월)	2일 (09:00~18:00 총 16시간)	100만원						23기 5/10(목) ~5/11(금)						24기 10/23(화) ~10/24(수)		
	면접 Skill-up 우리 회사에 꼭 맞는 인재를 제대로 뽑는 법을 배우는 과정 (대상 : CEO, 임원, 팀장, 면접관으로 참여하는 모든 리더)	1회 (9월)	1일 (09:00~17:00 총 7시간)	60만원											11기 9/21(금)			
협상	협상최고위과정 (NCP Expert) 막판 협상테이블에서 한발 승부를 벌려야 할 모든 리더를 위한 국내 유일의 협상전문 최고위과정 (대상 : CEO 및 임원)	2회 (3,7,9월)	9주 9회 (화) (18:30~21:30, 총 27시간)	370만원					29기 3/13(화)~5/8(화)						30기 7/5(목)~6(금) 12(목)~13(금)		31기 9/4(화)~11/20(화)	
	Case로 배우는 협상 (심화) 이론으로 해결되지 않는 실천협상 마스터 과정 (대상 : 협상의 10개월 기 수강자 / 심화협상과정을 수강하고 싶은 분)	2회 (5,12월)	2일 (09:00~18:00 총 16시간)	110만원							4기 5/24(목) ~5/25(금)							5기 12/6(목) ~12/7(금)
	협상의10계명 (협상기본과정) 세상을 내편으로 만드는 협상의 10가지 기술 (대상 : CEO 및 임원, 사원~부장)	6회 (학수달 2,4,6,8,10,12월)	2일 (09:00~18:00 총 16시간)	110만원			88기 2/22(목) ~2/23(금)		89기 4/18(목) ~4/20(금)		90기 6/21(목) ~6/22(금)			91기 8/23(목) ~8/24(금)	92기 10/18(금) ~10/19(금)	93기 12/13(목) ~12/14(금)		
	영업협상 부탁하지 않고 고객의 마음을 사는 영업협상의 10가지 기술 (대상 : 영업업무를 담당하는 임원 및 실무자)	6회 (홍수달 1,3,5,7,9,11월)	2일 (09:00~18:00 총 16시간)	110만원		36기 1/25(목) ~1/26(금)		37기 3/22(목) ~3/23(금)		38기 5/17(목) ~5/18(금)		39기 7/17(화) ~7/18(수)		40기 9/13(목) ~9/14(금)		41기 11/15(목) ~11/16(금)		

*위 일정은 내부사정에 의해 다소 변경될수 있습니다.