

교육 후  
1억 원 이상의 직접적인 수익을 만들어내는

---

# 협상최고위 NCP

NCP (Negotiation for C-Level Program)

---

경영자의 삶은  
끊임없는 협상과 설득의 연속입니다.  
'사람을 움직이는 기술'을 가진 경영자가 곧 성과를 만들어냅니다.

경영자의 협상력 = 돈

성공한 협상은 몇 년 동안 벌어야 할 막대한 이윤을  
단번에 가져다 주지만  
실패한 협상은 기업을 망하게도 합니다.

“IGM에서 배운 내용을 활용하여  
국제협상에서 11억 원의 이익을  
올렸습니다.”

- 권기찬(주) 웨어편인터내셔널 회장 -



## 무엇이 특별한가?

### 1) Origin :

국내 최초·최대 협상 전문 교육기관 IGM 협상스쿨의 최고경영자 과정

### 2) Actual Practice :

개인과 팀의 협상 전략 및 스타일을 분석하는 모의협상과 교수 피드백

### 3) Real Story :

한미 FTA협상을 이끈 실전 교수 /

트럼프와의 협상법을 전달하는 협상 전문가의 명사특강

### 4) 1:1 Coaching :

IGM교수가 실제 현업 협상 이슈에 대해 1:1 협상케어 코칭

### 5) Tool-kit :

'협상의 10계명 카드' 및 모바일 지식콘텐츠, 비즈킷' 영상 제공

## 무엇을 배우나?

주차	역량	주제 및 강의구성
1주차	협상의 기본	오리엔테이션 + 협상의본질 및 1계명
2주차		협상의 10계명 Part I
3주차		협상의 10계명 Part II
4주차	협상의 실전	도널드 트럼프와 어떻게 협상할 것인가?
5주차		협상의 가치를 만들어내는 창의적 협상법
6주차		협상 Essential & NPT 작성훈련
7주차		2차 전략회의 & 실전모의협상
8주차	협상의 심화	2차 모의협상 Video Feedback
9주차		협상의 관점에서 본 한미 FTA
10주차		협상의 심리학_감정협상 & 수료식

※ 강의 구성 및 담당 교수는 매 기수 평가를 통해 조정될 수 있습니다.

## 졸업생 코멘트

Since 2010년, 30기 335명의 졸업생 배출



“CEO와 기업의 성장을 위해 반드시 필요한 교육입니다.”

CEO로서 접하게 되는 다양한 상황에서 바로 활용할 수 있는  
협상과 커뮤니케이션의 핵심이 모두 녹아있는 프로그램입니다.  
개인과 기업의 지속적 발전을 위해 반드시 필요한 교육입니다.

- 이상윤 농심 前 부회장 -



“실제 고민하던 협상과제를 수업에서 해결했습니다.”

NCP는, 수업중 실제 협상고민을 해결할 수 있는 최고의 프로그램이라 생각합니다.  
전혀 협상이 되지 않던 상대였는데 배운 대로 했더니 성과가 있었습니다.  
교육기간 중 벌써 제 연봉보다 훨씬 큰 재무성과를 이루었습니다

- 홍기영 주식회사 영우 대표 -



“협상에 관한 모든 책과 강의 다 보고 들어도  
IGM 협상강의가 단연 최고라 생각합니다!”

다년간 협상을 진행하고 공부도 많이 했었는데 IGM에서 배운 협상이 큰 도움이 되고 있습니다.  
더불어 회사에서 가장 협상을 믿고 맡길 수 있는 부서로 신뢰받고 있는 것에 자부심을 느낍니다.

- 고수경 한국노바티스 전무 -

## 등록안내

교육기간	10주 10회, 주 1회 17:00~20:30 31기_ 2019년 03월 05일(화)~05월 07일(화) 32기_ 2019년 09월 09일(월)~11월 11일(월)
교육대상	기업의 CEO & C-Level급 임원진, 이하 동등한 자격을 갖추신 분
교육비	370만원 (VAT 없음)
교육장소	IGM 세계경영연구원 (서울 장충동 소재)
모집인원	20명 (선착순 마감)
교육문의	IGM 공개교육본부 T. 02)2036.8585   E. oe@igm.or.kr   H. www.igm.or.kr